

\*\*\*\*\*

JUNTA DEPARTAMENTAL  
DE LAVALLEJA  
SECRETARÍA

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

ACTA Nº 1006

\*\*\*\*\*

SEÑOR/A EDIL:

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

SESIÓN DEL DÍA

7 DE DICIEMBRE DE 2022

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

En la ciudad de Minas, siendo la hora 18:37' del día miércoles 7 de diciembre de 2022, habiendo 21 señores ediles presentes en sala, celebra Sesión EXTRAORDINARIA la Junta Departamental de Lavalleja para tratar el siguiente:

\*\*\*\*\*

ORDEN DEL DÍA

\*\*\*\*\*

- RECIBIR AL VICEPRESIDENTE DE ANTEL CR. ROBERT BOUVIER PARA QUE INFORME SOBRE LOS TRABAJOS QUE ESTÁ REALIZANDO ANTEL EN EL DEPARTAMENTO EN CUANTO A OBRAS Y LO QUE SE TIENE PROYECTADO.

\*\*\*\*\* \*\*

- PRESIDE LA SESIÓN: la titular del Cuerpo Dra. María Noel Pereira Saravia.
- ASISTEN LOS SRES. EDILES: Mauro Álvarez, Miguel Sanz, Emilio Cáceres, Servanda Caitano, Darío Anastasía, Luis Carresse, Néstor Calvo, Ismael Castro, Raúl González, Miguel Del Puerto, Violeta Juárez, Cynara Recarey, Amanda Del Puerto, Daniel Escudero, Marcelo Gallo, Joaquín Hernández, Vicente Herrera, Beatriz Larrosa, Alicia Malo, Luis Martínez, Hugo Olascoaga, Patricia Pelúa, María del Pilar Rodríguez, Alda Pérez, Oscar Villalba, Julio Fungi, Juan Spoturno, Yliana Zeballos.
- FALTAN CON AVISO LOS SRES. EDILES: Mayra Camacho, Ernesto Cesar, Juan Carlos Diano, Gerardo Effinger, Gastón Elola, Adriana Peña, Camila Ramírez, Gabriela Umpiérrez.
- FALTAN POR LICENCIA LOS SRES. EDILES: Tamara Andrade, Felipe De los Santos, Gustavo Riso, Mabel Labraga.
- FALTAN SIN AVISO LOS SRES. EDILES: Joaquín Cabana, Ana García, Federico Suárez.
- ACTÚA COMO SECRETARIA: la Sra. Graciela Umpiérrez Bolis Y COMO PROSECRETARIA la Sra. María I. Rijo Miraballes.

\*\*\*\*\* \*\*

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Buenas tardes, señores y señoras ediles. Estando en hora y en número, damos comienzo a la sesión extraordinaria del día de la fecha. Invitamos a los señores ediles -a los que aún no lo tienen- a colocarse el lacito verde, que se compró hoy por la Junta Departamental, dado que hoy es el Día Nacional de Lucha contra la Explotación Sexual hacia Niños, Niñas y Adolescentes, una causa que nos tiene que movilizar a todos. Entonces, la Junta no fue ajena y los invitamos a todos quienes quieran sumarse al uso del lacito, anda en la vuelta una cajita que los tiene.

\*\*\*\*\* \*\*

\*\*\*\*\*  
RECIBIR AL VICEPRESIDENTE DE ANTEL CR. ROBERT BOUVIER PARA QUE  
INFORME SOBRE LOS TRABAJOS QUE ESTÁ REALIZANDO ANTEL EN EL  
DEPARTAMENTO EN CUANTO A OBRAS Y LO QUE SE TIENE PROYECTADO  
\*\*\*\*\*

Se transcriben el Oficio N° 753/2022 de la Junta Departamental de Lavalleja, el que expresa:  
“Minas, 10 de noviembre de 2022. OFICIO N° 753/2022. Sr. Vicepresidente de ANTEL. Cr. Robert BOUVIER. MONTEVIDEO. De nuestra mayor consideración: En la Sesión celebrada el día 9 de noviembre del cte. por el Cuerpo de mi Presidencia, se resolvió por unanimidad de presentes, cursarle invitación a Ud. para concurrir a una Sesión Extraordinaria de esta Junta Departamental a los efectos de que informe sobre los trabajos que está realizando Antel en el departamento en cuanto a obras y lo que se tiene proyectado. En tal sentido, agradecemos se comunique con la Secretaría de la Junta Departamental al teléfono 44422202 o a la dirección de correo electrónico: juntalav@adinet.com.uy, a los efectos de concertar la misma. Sin otro particular, lo saludan atte. Fdo.: Vicente Omar Herrera Pérez-Presidente en ejercicio, Graciela Umpiérrez Bolis-Secretario”.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Dado la hora que es, vamos a invitar a pasar al Sr. Vicepresidente de ANTEL, Cr. Robert Bouvier, que la sesión extraordinaria que nos convoca hoy, justamente era para recibirlo a él, escucharlo y poder hacerle todas las preguntas que estimen convenientes, acerca de su desempeño. Adelante.

INGRESAN A SALA EL SR. VICEPRESIDENTE DE ANTEL, CR. ROBERT BOUVIER Y EL SR. GERENTE DE ANTEL, ING. GONZALO ESCUDER SIENDO LA HORA 18:40’.

Les damos la bienvenida al Sr. Vicepresidente de ANTEL, Robert Bouvier y al Ing. Gonzalo Escuder, Gerente de ANTEL.

Tiene la palabra el Sr. Edil Hugo Olascoaga.

SR. EDIL HUGO OLASCOAGA - Primero que nada, es un placer volverlo a tener por esta sala al Cr. Robert Bouvier y a su acompañante técnico.

Primero quiero explicar el motivo, el espíritu de esta invitación que generé en su momento, al menos desde mi punto de vista, es el siguiente. Días atrás, en un canal de Montevideo, vimos al Ing. Gurméndez hacer una presentación, donde explicaba las obras que estaba desarrollando ANTEL en el interior del país, pero era de un corte genérico, a nivel nacional, y no tenía nada específico que explicara el trabajo que se estaba haciendo en Lavalleja. Entonces, siendo usted del departamento, tuve la iniciativa de hacerle una invitación para que nos contara y nos desarrollara todo el trabajo que está realizando ANTEL, específicamente para el Departamento de Lavalleja. Aparte de alguna pregunta que los compañeros y colegas ediles le quisieran hacer, por mi parte, estaría encantado de escucharlos a todos. Muchas gracias.

SE RETIRA DE SALA EL SR. EDIL RAÚL GONZÁLEZ SIENDO LA HOA 18:41’.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Cr. Robert Bouvier.

CR. ROBERT BOUVIER - Buenas noches, un gusto estar de nuevo por este recinto. La verdad que estuvimos aquí quince años como edil y cinco años como suplente, o sea, veinte años en este recinto. La verdad que les puedo asegurar que se extraña.

Agradezco la convocatoria, me parece que es muy importante el hecho de comunicar lo que estamos haciendo y, a su vez, también ser receptivos a las inquietudes que indudablemente tendrán los ediles.

Como saben, hoy por hoy, ANTEL -sobre todo después de la pandemia- se ha convertido en un factor esencial, digamos. Hoy por hoy, la conectividad es casi un valor humano, porque estar sin conectividad hoy es casi imposible, es casi someter a la población, a quien no tenga conectividad, a un atraso en cuanto a acceder a oportunidades, sobre todo.

Nosotros siempre decimos que lo que estamos haciendo en el interior es igualando oportunidades, que todos tengan las mismas oportunidades, quien vive en un pueblito o quien vive en la gran ciudad. Indudablemente, esto se agudizó en la pandemia. O sea, el tema de la conectividad, el tema de usar los datos y demás, a partir de la pandemia fue cuando explotó -digamos- y ahí también fue donde ANTEL pasó a cumplir un primer papel importante.

Tengo una presentación para hacer a modo genérico que es cortita, para luego entrar a intercambiar lo que ustedes entiendan necesario.

La primera cosa es que, cuando nosotros asumimos en ANTEL, dijimos que íbamos a tener dos pilares, que eran el interior y el cliente. Como persona del interior, entendíamos que era nuestra obligación enfocarnos en obras del interior del país. Para eso, el 81% de las inversiones de infraestructura que hizo ANTEL en estos dos años, se hicieron en el interior del país. Esto significó U\$S 131:000.000 de inversión directa en el interior, en estos dos años. ¿Qué significó esta inversión? Significó mayor conectividad, significó mayor cobertura móvil en territorio, mayor cobertura móvil en rutas, mayor velocidad, un despliegue de fibra óptica al hogar y sustitución de líneas de cobre -que estaban en muy mal estado- por fibra óptica.

INGRESAN A SALA LOS SRES. EDILES EMILIO CÁCERES, ALICIA MALO Y RAÚL GONZÁLEZ SIENDO LA HORA 18:43’.

Vamos un poquito más al detalle de lo que es móvil y lo que es fibra óptica.

En móvil invertimos en noventa nuevos sitios rurales, o sea -ustedes ven el mapa ahí-, son noventa sitios en el interior del país que tenían cero o nula conectividad, eran pueblitos que no tenían absolutamente nada. Ustedes ven los nombres ahí, hasta los nombres a veces son desconocidos para quienes no recorren mucho el interior, el de pueblitos que están dándole la mano a dios y que, en la época de pandemia, no tuvieron absolutamente nada de conectividad.

La verdad que es una satisfacción enorme cuando uno llega a esos lugares, a inaugurar una radio base, habla con el médico y el médico nos dice que, por primera vez, esa gente va a tener acceso a tener sus análisis clínicos en línea, o sea, que el médico va a poder conectar su computadora para que esa persona no tenga que ir a la capital a buscar los análisis. Un pequeño detalle nada más, pero qué tan importante. Los chicos de la escuela, que no tenían absolutamente ninguna conectividad; MEVIR, en casi todas estas localidades lo que hay es un MEVIR, todo ese MEVIR, durante todo este tiempo no tenían absolutamente nada.

Son noventa nuevos sitios que hicimos en todo el país. Estos noventa están comprendidos en ciento veintinueve nuevos sitios que hizo ANTEL en el interior del país. Ustedes tienen en el mapa ahí, todos los sitios rurales nuevos que hicimos en esta administración, en casi todos los departamentos, solo queda Rocha, que tenía bastante conectividad, por tanto, ahí no se hizo ningún sitio, pero demás, en casi todos los departamentos hemos tenidos sitios nuevos.

A su vez, estos ciento veintinueve sitios, están comprendidos en los seiscientos veintidós sitios que hicimos inversión en todo el interior del país y en la capital también. O sea, fueron seiscientos veintidós sitios que hicimos inversión en estos dos años, de los cuales ciento veintinueve fueron nuevos; y de esos ciento veintinueve, noventa fueron en zonas rurales.

INGRESA A SALA EL SR. EDIL NÉSTOR CALVO SIENDO LA HORA 18:45’.

Eso significó que en el 2021 invirtiéramos en trescientos treinta y dos sitios en intervención móvil; sesenta y ocho nuevos sitios y, de esos, cincuenta rurales. Por lo cual ahí tuvimos una inversión de 25:000.000, eso fue en 2021. En 2022, doscientos noventa sitios con intervención en móvil, sesenta y un nuevos sitios y tuvimos 22:000.000 de inversión.

Una demanda que teníamos cada vez que salíamos al interior, la gente nos decía: “en la ruta se nos corta la conectividad”. De hecho, el ingeniero que venía para acá, vino monitoreando toda la Ruta 8 hasta acá, porque yo le reclamo que hay tres puntos donde no tenemos conectividad -que lo vivo todos los días- y el ingeniero hoy estuvo analizando esos tres puntos en los que no tenemos conectividad.

En base a eso, lo que hicimos fue un plan de conectividad en todas las rutas. En el 2021 llegamos al 89% de cobertura en las principales rutas nacionales. En el 2022, estamos en el 93,6% de cobertura en las principales rutas nacionales y pensamos que vamos a terminar a mediados de 2023, con el 100% de cobertura en las principales rutas nacionales, si arreglamos esos tres puntos de la Ruta 8 que el ingeniero se comprometió hoy.

ING. GONZALO ESCUDER - Ya me lo llevo.

CR. ROBERT BOUVIER - A su vez, aumentamos la velocidad de 20,5 a 23,3. O sea, es un aumento significativo de la velocidad de datos.

En cuanto a fibra óptica, ahí tenemos ciento cincuenta y cuatro localidades nuevas de inversión de fibra óptica. Estas son todas localidades nuevas que no tenían fibra óptica, que tenían un mal servicio de conectividad. Algunas de ellas tenían líneas de cobre que estaban en muy mal estado, por lo cual teníamos reclamos permanentes y, a su vez, teníamos que salir a cubrirlos con servicios inalámbricos, que es otro gran problema que tenemos. Cuando hay quejas en cuanto a cobertura de celular, es porque hay muchos domicilios que tienen servicios inalámbricos, conectados a esa radiobase que, indudablemente, hacen que esa radiobase se sature. Después lo vamos a explicar un poquito más en detalle para que ustedes entiendan bien lo que es.

O sea, tenemos ciento cincuenta y cuatro localidades nuevas, con esto estamos haciendo la concentración en lo que es Canelones. Todo el Santoral no tenía fibra, a no ser San Jacinto, todo el Santoral no tenía fibra, ahora estamos haciendo fibra; estamos haciendo en toda la Costa de Oro fibra, que tampoco tenía fibra óptica.

Esas ciento cincuenta y cuatro están comprendidas en ciento setenta y cinco localidades que hicimos inversión en fibra óptica, las ciento cincuenta y cuatro; la diferencia entre ciento setenta y cinco y ciento cincuenta y cuatro, son localidades en las que hicimos ampliación de fibra, localidades en las que se había hecho fibra, pero en muchísimas localidades la fibra estaba por la mitad; caso Lascano, caso típico en el cual se había hecho fibra, pero se había hecho por la mitad. O sea, hasta una calle había fibra, los de enfrente no tenían, lo cual indudablemente ocasionaba bastantes reclamos. Lo que hicimos fue terminar esas obras pendientes, que habían quedado rezagadas, porque hacía como dos años que habían quedado rezagadas, lo que hicimos fue culminar en esas capitales, sobre todo la extensión de fibra óptica y cubrir todas las ciudades.

¿Qué significó? En el 2021, treinta y cinco localidades con inversión, de las cuales diecisiete eran que no tenían fibra. Eso significó cincuenta mil nuevos servicios y significó veinte mil migraciones de cobre a fibra. El hecho de migrar de cobre a fibra es una mejoría sustancial, todo el que estaba conectado a cobre y le ponemos fibra ahora queda encantado, porque obviamente tiene un servicio de mucho mejor calidad y mucho más estable, le cambia la vida directamente, porque ya puede usar Netflix, todo lo demás, puede hacer teletrabajo. Les pongo un ejemplo, el otro día en José Batlle y Ordóñez alguien me decía: “ahora mi hijo va a venir de vuelta a José Batlle y Ordóñez, porque por cobre no podía hacer teletrabajo; ahora con fibra va a poder hacer teletrabajo”. Trabaja en temas de datos y muchas cosas más, ya se están trasladando para José Batlle y Ordóñez y van a poner una empresa. Son doce personas que se van a trasladar a José Batlle y Ordóñez a trabajar, que se habían ido de José Batlle y Ordóñez porque no tenían conectividad y no podían hacer el teletrabajo. Estas pequeñas cosas, que parecen pequeñas cosas, solucionan problemas indudablemente, que tienen que ver mucho a las localidades del interior.

Hasta ahora les comento 2021, 2022, las localidades, la inversión, 22:000.000 en 2021, 43:000.000 en el 2022. O sea, son casi 65:000.000 que tuvimos de inversión, más o menos, son datos a grandes modos. Acá tenemos un resumen de lo mismo, más resumido, por fibra óptica, móvil y por año. Más o menos dicen los mismos números, pero está mejor resumido. Si alguien tiene intención en la presentación, la podemos dejar en Secretaría y la pueden analizar mejor, para no aburrirlos ahora con números.

Eso tiene que, en 2021, 56:000.000 de inversión; en 2022, 75:000.000 de inversión. Eso totaliza los 131:000.000 de inversión y las más de setenta y ocho mil migraciones que hicimos de cobre a fibra. Ahora vamos a Lavalleja. En Lavalleja, en 2021-2022 hemos invertido U\$S 4:000.000. En el 2021 se intervino en veintisiete sitios con obra en móvil y se hicieron dos nuevos sitios que tenían muy mala cobertura, que fueron Estación Solís y Colón. Ahí hicimos una inversión de U\$S 1:495.000 en móvil. En 2022 tenemos seis sitios con obra, tenemos un nuevo sitio rural, que va a ser Gaetán, que ya está operativo y en cualquier momento lo vamos a inaugurar.

En estos sitios atendimos reclamos muy importantes, como fue el tema de Villa Serrana. Cuando nosotros asumimos, el tema de Villa Serrana, con toda la pandemia y demás, tenía cero cobertura. Había muchísima gente viviendo ahí en la pandemia, tuvimos que hacer una inversión bastante urgente. Se hizo una inversión de casi U\$S 200.000 de forma urgente para solucionar el tema de Villa Serrana y quedó totalmente solucionado.

En fibra óptica. En el 2021 hubo una inversión pequeña, porque estábamos haciendo los presupuestos, buscando analizar el presupuesto global de todo el país, para así poder hacer la inversión que necesitaba el departamento, que era que las siete localidades tuvieran fibra óptica. Ninguna de las localidades del interior tenía fibra óptica en el departamento, ninguna.

Había serios problemas, sobre todo en José Batlle y Ordóñez, en cuanto a cobre; teníamos problemas en Solís de Mataojo que tuvimos que paliar, con un tema de 5G, las cámaras de seguridad de Solís de Mataojo, porque hay cosas que también hay que entender, a lo que lleva la fibra óptica. La fibra óptica lleva a que puedan tener cámaras de seguridad, cosa que nos están reclamando todas las localidades. José Pedro Varela no puede instalar las cámaras de seguridad, porque no tiene fibra óptica. Solís de Mataojo tuvo aquel problema de un copamiento y un montón de cosas más que tuvo ahí; no hubo forma de registrarlo porque no había forma de poner cámaras,

porque no había fibra. Entonces, en ese momento, lo que hicimos fue hacer una inversión de 5G, para que empezaran a poner unas cámaras en forma provisoria, para poder mitigar un poco el tema de seguridad, porque era la entrada al departamento y no había ningún control en cuanto a cámaras. En cuanto a las siete localidades y a todas las intervenciones que hemos tenido en el departamento, ahí hay un mapa donde está detallado dónde fueron las intervenciones que hicimos en el departamento en estos dos años.

Estamos diciendo que estamos instalando fibra en Mariscal. En Mariscal tuvimos que hacerlo en forma aérea, somos conscientes de que indudablemente cuando se hace enterrada queda mucho mejor; pero enterrada tiene un costo superior y los presupuestos no daban para cumplir en forma inmediata con lo que nosotros entendíamos, que era que teníamos que tener rápidamente fibra óptica. La localidad que tenía peor servicio de cobre era Mariscal, Mariscal era la urgencia que teníamos, porque había muy mala conectividad. Entonces, lo hicimos en forma aérea, se hizo postación; sé que muchos vecinos de Mariscal están -quizás- algo molestos porque ven muchísimos postes en la localidad, porque indudablemente hay una postación de cobre, tenemos que hacer otra postación de fibra, tienen que convivir las dos postaciones hasta que se migre de cobre a fibra; pero tenemos el compromiso y lo hemos asumido con el Alcalde de que terminamos las migraciones y empezamos a retirar todas las columnas que quedan. No va a quedar ninguna columna -que no sea útil- parada en Mariscal. O sea, vamos a retirar todas las columnas y, a su vez, a pedido del Alcalde, se las vamos a donar, para que con esas columnas, haga lo que él entienda conveniente. INGRESA A SALA EL SR. EDIL MIGUEL SANZ SIENDO LA HORA 18:54'.

Quería dejar claro esto porque fue un inconveniente que tuvimos, lamentable, pero eran las prioridades que teníamos que hacer. No pudimos hacerlo enterrado por eso.

Después, también estamos en Pirarajá. Pirarajá ya está terminado, ya terminamos todo Pirarajá, con lo cual solucionamos varios problemas, sobre todo el tema de cobranzas, para la cobranza electrónica el Redpagos que funciona ahí y demás, necesitan fibra para tener una buena conectividad y así poder usar los pos y un montón de cosas más. Les pongo ejemplos para que vean el alcance que tiene darle la fibra óptica a una localidad.

En José Pedro Varela estamos terminando, se está haciendo toda la localidad de José Pedro Varela. En todas las localidades, lo primero que hicimos fue hablar con los Alcaldes, les presentamos el plano para que ellos dijeran si había algo que quedaba fuera del radio, con el cometido de que estuviera toda la localidad comprendida en la red de fibra. En José Pedro Varela -ya les digo- teníamos barrios enteros conectados en forma inalámbrica, entonces teníamos la queja desde José Pedro Varela de la red celular; que los celulares tenían poca conectividad y un montón de cosas más. Era porque teníamos muchos servicios domiciliarios conectados en forma inalámbrica a la radiobase de José Pedro Varela, porque la red de cobre ya no servía para más. Entonces, toda esa molestia que hoy están teniendo nuestros clientes de celular en José Pedro Varela, se va a mitigar cuando tengamos todos migrados a fibra, esté todo José Pedro Varela en fibra, esos inalámbricos dejen de comunicarse con esa radiobase, va a quedar más des congestionada y vamos a tener un mejor servicio. O sea que, solucionamos las dos cosas ahí y José Pedro Varela queda con excelente conectividad.

En Zapicán también vamos a hacer fibra óptica. Si bien es cierto que los estudios que había en ANTEL con respecto a Zapicán, decían que no se podía haber hecho inalámbrica, con lo cual no iba a tener el mejor servicio y demás, este directorio tomó como prioridad que las localidades que

podamos van a quedar todas con fibra óptica, porque hicimos lo mismo, igualar oportunidades. No es lo mismo un servicio inalámbrico que un servicio en fibra. Así es que, Zapicán quedó con igualdad de posibilidades que todas las demás localidades del departamento. Zapicán ya está terminado, también se hizo en forma aérea.

En José Batlle y Ordóñez -ya les comentaba- había deficiencias importantes de servicio. Ahí estamos un poquito más atrasados, porque se hizo en conjunto con Florida, pero estamos avanzando y pensamos que en dos meses -más o menos- vamos a terminar toda la obra de José Batlle y Ordóñez. Por último, Solís de Mataojo, fue en el último lugar que comenzamos. En Solís de Mataojo tenemos un problema con un barrio alejado, que no estuvo previsto y no estuvo en el radar de la empresa en su momento. Así que, va a quedar para después; pero pensamos que en marzo ya va a quedar comprendido el barrio ese que está atrás de la estación de servicio ANCAP. Es un barrio nuevo, que está en desarrollo, que va a quedar sin fibra en esta primera etapa, pero fue por un tema de error entre la empresa, el Municipio, fue un error que se va a subsanar. Ya dimos las explicaciones correspondientes y lo vamos a subsanar, en marzo va a quedar comprendido todo Solís de Mataojo. Eso en cuanto a lo que es móvil y fibra en el departamento.

SE RETIRA DE SALA EL SR. EDIL NÉSTOR CALVO SIENDO LA HORA 18:58’.

INGRESA A SALA EL SR. EDIL LUIS CARRESSE SIENDO LA HORA 18:58’.

Después, contarles un poco qué otras cosas hemos hecho en el país, en cuanto a centros educativos. Al final de 2019 el 31% de los centros educativos tenía banda ancha; en 2021 llegamos al 87% y en el 2022 llegamos al 94%. Pasamos de trescientos treinta y cuatro centros a novecientos treinta y cuatro centros educativos, con banda ancha.

Teníamos problemas de cobertura -y eso lo vivimos todos- en nuestra casa, adentro de la casa. Llegamos bien con fibra, pero después, adentro de la casa teníamos muchas quejas de cobertura, que se corta, tenemos un mal servicio y demás. Nuestros técnicos analizaron y uno de los problemas eran los routers, que ya estaban bastantes obsoletos. Por lo tanto, hicimos una inversión de quinientos mil routers, de los cuales trescientos mil ya están instalados en los hogares, alguno de ustedes ya lo tendrá y podrá haber apreciado la mejora que ha tenido en cuanto a conectividad, con el cambio de router. Aparece una tecnología más avanzada y demás.

A su vez, también estábamos preocupados porque mucha gente nos decía que no le llegaba la conectividad a la barbacoa, al segundo piso, a un montón de cosas más. O sea, distancia de donde estaba el router, distancias lejos de desde dentro de las casas, sobre todo en el interior que a veces tenemos fondos grandes o hay alguna habitación en el fondo, todos esos problemas que había, por lo cual todos íbamos a comprar un extensor en cualquier lado y todos me parece que tenemos algunos extensores archivados porque no nos dieron resultado. Instrumentamos un sistema, que es un Wifi Max, que tenemos a la venta en nuestras oficinas, que soluciona ese problema, les puedo asegurar que en forma total. Es un extensor que se pone cada diez metros, no es una repetidora.

ING. GONZALO ESCUDER - Le llaman malla, es una red mallada donde con el primer router se hablan. Es como en la red móvil, que los equipos se hablan entre sí.

La red mesh lo que tiene técnicamente es que, cuando ANTEL o cualquier operador llega con un router a la casa, es el primer punto de entrada donde llega la autopista que es la fibra óptica. La fibra óptica tiene una gran ventaja sobre otro tipo de comunicaciones, es que es como una autopista dedicada a cada uno, uno puede ahí -digamos-, para el futuro, tener muchas más velocidades. O

sea, la parte inalámbrica normalmente sigue lo que es la parte cableada. Por ejemplo, los teléfonos móviles iniciaron como una extensión del cable de las llamadas telefónicas, en forma inalámbrica. Después apareció el ADSL y los móviles tuvieron más velocidad; la fibra óptica, ahora vamos a tener 5G. O sea que, la parte inalámbrica siempre viene un poco después por un tema de tecnología. En el caso de la red dentro de la casa, llega la fibra, está el router y en la fibra tienes toda la capacidad y dedicada. En la casa empieza el problema de que el cable inalámbrico es más inestable, porque se atenúa con las paredes y, si son contenedores, no atraviesan los contenedores porque son metálicos. Entonces, lo que decía Robert es que, cuando uno pone un sistema y quiere resolver los problemas, no basta con poner un repetidor que, prácticamente no se conocen el repetidor con el dispositivo principal. En estas redes malladas nuevas, los equipos se combinan entre sí para que todos los dispositivos tengan la mejor señal. Lo que quiero decir es, sin duda que una red mesh como Wifi Max es la solución que permite extender la señal en una forma controlada y más inteligente, para que los equipos tengan mejor conectividad, y realmente da resultado eso.

CR. ROBERT BOUVIER - Eso, indudablemente es un problema que lo vivimos cada vez que salimos al interior, que nos plantean y ya tenemos la solución también para eso, por lo cual calmamos algunos reclamos que teníamos.

Otro punto: la portabilidad numérica. En la portabilidad, sin lugar a dudas, salimos muy fortalecidos. Indudablemente, ANTEL tiene veintidós mil nuevos servicios -después de ingresada la portabilidad- que, más allá de lo que es la portabilidad en sí -que son las personas que se cambian de empresa a empresa-, que son números pequeños, en lo cual ANTEL ha estado arriba, abajo, ha estado menos quinientos, ha estado subiendo, ahora estamos en menos cuarenta o algo así. O sea, son números muy pequeños, pero ¿qué hizo la portabilidad? Hizo traccionar e hizo competir, que saliéramos a la cancha agresivamente -porque si hay algo que hay que reconocerle a ANTEL, es que salimos en forma totalmente agresiva-, hicimos una campaña publicitaria que ahora tuvo quince premios, es la campaña de lanzamiento de portabilidad que hicimos, fue la más premiada ahora en los premios de las agencias de publicidad. Fuimos bastante agresivos, fuimos agresivos con los planes y eso, indudablemente, trajo que mejoráramos nuestra cartera de clientes. Tenemos una cartera de clientes mucho más sólida. Mucha gente que era prepago se pasó a contrato y obtuvimos el porcentaje de renovación de contratos más alto de los últimos quince años. El porcentaje de renovación fue realmente exitoso. Quiere decir que, para nosotros, la portabilidad significó mover un poco la modorra de ANTEL, tener que poner cabeza y poner a funcionar toda la estructura en beneficio del cliente. Por eso al principio dijimos que nuestra preocupación era el interior y el cliente. Esto de los routers es el cliente; esto de la portabilidad, siendo agresivos y ofreciendo un mejor servicio, ofreciendo mejores planes y demás, también fue otra característica de beneficiar al cliente. Indudablemente, desde el punto de vista de ANTEL, ha sido totalmente satisfactoria. Más allá de eso, en conclusión, el cliente ha sido beneficiado indudablemente, ha tenido un costo más bajo en cuanto a los planes, más allá de que esté con ANTEL o no. La competencia fue buena, porque casi todas las empresas lo que hicimos fue acomodar a la oferta y ahí trabajar con nuestros clientes, tratando de fidelizarlos y demás.

Desde el punto de vista económico, ANTEL dio las mayores ganancias de los últimos quince años. Esto podemos analizarlo de la siguiente manera: fíjense que en el 2022 ANTEL fue el único que no aumentó tarifas. No aumentamos tarifas y tuvimos la mejor rentabilidad de los últimos quince



años. El hecho está en que bajamos los costos, hicimos mayor eficiencia en cuanto al gasto de la empresa y, a su vez, mantuvimos la inversión. Mantuvimos la inversión, la facturación obviamente no creció, porque no aumentamos las tarifas y, a su vez, el tema de la portabilidad hizo que los precios bajaran, o sea, la facturación quedó igual, pero la rentabilidad de la empresa fue muy importante, la mayor de los últimos quince años.

Por último, comentarles que en los últimos meses hemos incursionado fuertemente en contenidos. Cuando nosotros asumimos dimos una premisa, de que ANTEL no debería producir contenidos. La producción de contenidos tuvo U\$S 40:000.000 de pérdida para ANTEL.

INGRESA A SALA LA SRA. EDIL PATRICIA PELÚA SIENDO LA HORA 19:06'.

Cuando asumimos, terminamos con la producción de contenidos, pero sí siempre dijimos que teníamos que comercializar contenidos, que hacia ahí iba el tema de las comunicaciones. En eso trabajamos durante un largo año, para que, en los últimos meses, nuestros clientes puedan tener los canales de aire -4, 10 y 12- en forma gratuita en el celular. No sé si los que son clientes de ANTEL -que todos ustedes son, porque la Junta tiene convenio con ANTEL- han experimentado el hecho de tener los canales de aire en el celular en forma gratuita. La verdad que es algo que, el que se acostumbra, realmente después crea una fidelidad al streaming.

¿Qué hacemos con esto? Hacemos que nuestros clientes empiecen a trabajar con el celular, que es a donde van las comunicaciones. Vamos a terminar todos -dentro de quince o veinte años- mirando la pantallita, vamos a dejar de mirar los televisores y demás y vamos a terminar mirando la pantallita. En esto, lo que hacemos nosotros es empezar a acostumbrar a nuestros clientes a mirar, en este caso, los canales 4, 10 y 12, es totalmente gratis.

Cuando hicimos el lanzamiento, esto solamente se podía hacer con datos, o sea, consumía los datos del celular; en el último mes hicimos que también se pueda conectar a la red Wifi de ANTEL. O sea, cuando uno está en su casa, se conecta en la red Wifi de ANTEL, ve en el celular los canales 4, 10 y 12 en forma gratuita y no consume datos, porque lo tiene conectado a la red Wifi de su casa. Esto, sin lugar a dudas, también fue una apuesta al interior, porque no nos olvidemos que al 4, 10 y 12 en Montevideo con una antenita los ven, pero en las localidades del interior se tiene que contratar un servicio para ver el 4, 10 y 12. O sea, hay que contratar un servicio de cable o el que sea para verlos. Hoy por hoy, nuestros clientes pueden verlos en el celular en forma gratuita. Esto también es una gran ayuda para el interior.

Cuando recibimos algunas críticas y demás, nosotros decimos que no hagan críticas centralistas de Montevideo, miren todo el interior, miren todo el panorama y van a ver los grandes beneficiados. Díganle a la gente de Mazangano, que hoy pueden mirar el 4, 10 y 12 -como cualquier otra persona- en su celular en forma gratuita. Eso indudablemente es una mejora en cuanto a conectividad y una fidelización hacia ANTEL.

Esto que se decía por abajo, el tema de que estamos desmantelando a ANTEL y un montón de cosas más; todo lo contrario, estamos siendo agresivos, estamos tratando de fidelizar a nuestros clientes, estamos buscando más clientes y estamos tratando de intervenir en todos los negocios posibles.

A su vez, otro anuncio que tuvieron en el último tiempo y que estamos a punto de concretar, vamos a firmar el contrato en diez o quince días, es con la plataforma Disney Plus. O sea, vamos a tener Disney Plus, vamos a tener paquetes, en los cuales ustedes van a poder contratar nuestra tarifa de internet, nuestros datos y, a su vez, esa misma tarifa va a comprender a Disney Plus. Por supuesto,

va a tener un costo, pero indudablemente va a ser totalmente conveniente. Indudablemente, todos sabemos la plataforma que es Disney Plus, que a su vez tiene el streaming estrella, que es el fútbol uruguayo. O sea, también vamos a tener comprendido ahí el fútbol uruguayo, que es la gran tracción que hace para que Disney Plus se convierta en la principal plataforma de streaming -como es ahora- y la que viene creciendo más a nivel mundial. Vamos a tener un contrato de exclusividad con ellos, vamos a ser distribuidores exclusivos de streaming, con el cual también vamos a ser nosotros los distribuidores para todos los cables.

Así que, esto es más o menos -a grandes rasgos, para no aburrirlos y no abusar del tiempo tampoco, que tenía una hora- lo que estamos haciendo en ANTEL.

¿Qué desafíos tenemos por delante? Tenemos desafíos importantes, tenemos el desafío de 5G, en el cual estamos esperando la subasta, la subasta está prevista para este año, se ha ido demorando. Esperemos que en el primer trimestre del año que viene salga. Para eso, indudablemente ya tenemos una estrategia definida de implantación de la red en todo el país. Pero necesitamos que salga la subasta para saber qué espectro tenemos. Es algo que el año que viene vamos a estar abocados a todo lo que es 5G.

Otro desafío que tenemos también es que, a partir de la rendición de cuentas y probablemente la próxima Ley de Medios -si se aprueba o no, no sabemos-, los cableoperadores pueden vender internet. Eso abre un nuevo panorama de comercialización de internet, el cual también es un nuevo desafío que tenemos desde ANTEL, a ver qué medidas vamos a tomar con respecto a esto y demás; pero es algo que les quiero decir, que actualmente ANTEL no está tomando ninguna medida en favor o en contra de comercialización o de asociación y demás con los cables. Estamos en una etapa en la cual estamos recibiendo y atendiendo a todos los cableoperadores y a la asociación de cableoperadores. Nos están planteando algún negocio o no, estamos evaluando, pero ANTEL, hoy por hoy, no tiene ninguna posición tomada en cuanto a compartir infraestructura o compartir negocios con cableoperadores. Lo cual no quita que lo hagamos, si es que realmente tenemos un negocio rentable para ANTEL. Es decir, entendemos que indudablemente vamos a fortalecer a ANTEL con respecto a esto.

Desde el punto de vista personal, indudablemente por mi formación política y demás, soy defensor de ANTEL, para que quede claro que estoy trabajando fuertemente para fortalecer a ANTEL y no, en absoluto, desmantelarla o hacerla débil para favorecer a empresas privadas, todo lo contrario.

Así que, de mi parte es más o menos lo que quería esbozarles, para que tengan un conocimiento cabal de lo que está pasando en Lavalleja, lo que está pasando en el país, los proyectos que tenemos y demás. Quedo abierto a las preguntas que me acerquen.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra la Sra. Edil Beatriz Larrosa.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Buenas noches Sr. Bouvier, buenas noches Sr. Escuder.

Primero que nada, quería preguntarle qué sucede cuando inauguren la radiobase de Gaetán. Le explico por qué. A partir de que fue instalada la radiobase, hay vecinos a pocos kilómetros que no tienen conectividad. En el caso de mi familia, mi padre es muy mayor, tiene 94 años, sale al campo con su celular y no tiene señal ahora, después de que se puso esa radiobase.

Usted dijo que estaba operativa, pero que aún no la habían inaugurado, ¿verdad?

CR. ROBERT BOUVIER - No la inauguramos simplemente por un tema de fechas y demás. Yo soy de la idea de que si las cosas están operativas, las ponemos operativas y después las inauguramos; no

voy a tener una radiobase apagada simplemente por no inaugurar. La vamos a inaugurar en el momento que tengamos la agenda disponible; pero la pusimos operativa sí, sin lugar a dudas, está operativa.

Lo que está pasando me llama la atención, porque instalada la radiobase, que quede sin señal. Indudablemente nos vamos a llevar el pedido.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Si es posible, que vaya un técnico.

ING. GONZALO ESCUDER - Nosotros no tenemos problema de enviar técnicos y lo que es más importante para nosotros es saber la ubicación, la localización geográfica, que así como yo vine trabajando con el equipo técnico, o sea, yo trabajo en la parte de operaciones de red en ANTEL, tengo treinta años de ANTEL, pero ahora estoy trabajando en la parte de operaciones de red móvil. Tenemos un equipo de gente dedicada a entender problemas puntuales que hay. O sea, más allá de que vemos el performance la red, cómo funciona, tomamos los reclamos particulares de gente; y sabiendo dónde está -capaz que de alguna forma me lo hacen llegar después-, vemos exactamente por qué puede ser ese caso. Razones puede haber muchas. Un detallito técnico -y no les robo tiempo, pero quedo a las órdenes por cualquier cosa-, normalmente, la radiobase emite su señal electromagnética, pero a veces depende del terminal. Es como -digamos- el cable inalámbrico, tiene dos puntas, a veces la radiobase está bien, pero tenemos algún tema hasta con los terminales o hasta con algún -por decir algo, que capaz que no es su caso- contenedor. Puede haber un contenedor que hace sombra, por más que uno vea todo bien, hay un cliente particular que tiene un problema. Pero lo que quiero decir con esto es: estudiamos el caso particular y lo vemos.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Le paso la ubicación, tengo que solicitar que alguien que esté en la casa de mi padre me pase la ubicación.

ING. GONZALO ESCUDER - Sí, o le mandamos un técnico, igualmente no hay problema.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Igual le mando. Muchísimas gracias.

Agradezco porque es preocupante, si bien nunca hubo una excelente conectividad, porque hay que reconocer que no había una excelente conectividad, pero ahora yo voy con mi celular y no entran las llamadas.

ING. GONZALO ESCUDER - Vamos a realizarlo sí. Le puedo garantizar que podemos hacer nuestro mejor esfuerzo con las condiciones que están dadas. Eso sin duda.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Muy amable.

ING. GONZALO ESCUDER - No sé después cómo se hace el proceso.

CR. ROBERT BOUVIER - Si a ustedes les parece, a medida que vamos tomando nota de los reclamos -y si quieren-, lo acercan a la Junta y la Junta nos manda los reclamos particulares de cada uno de ustedes, para no tener que hacerlo en forma particular, lo manda la Junta y nosotros le hacemos una devolución a la Junta de todos los casos analizados por el equipo técnico. No hay ningún problema.

SRA. EDIL BEATRIZ LARROSA - Perfecto. Muy amable, muchas gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Vicente Herrera.

SR. EDIL VICENTE HERRERA - Sra. Presidente, voy en el mismo sentido, porque justamente tengo un predio cerca de ahí de la zona de Gaetán -MEVIR- y tengo el mismo problema. Es decir, si la conectividad antes era mala, ahora sigue siendo igual. En el mismo sentido, a veces tengo que acudir a cierto espacio -que ya lo tengo- o ir al ombú, que es el lugar donde a veces me conecto.

La Sra. Presidente sabe bien que a veces se me complica la conectividad, y estoy en el mismo sentido que la señora edil en cuanto a ese aspecto.

CR. ROBERT BOUVIER - ¿Está en la misma zona?

SR. EDIL VICENTE HERERRA - Es la misma zona, lo que es más a El Soldado, más al local de Arbilla -vamos a decir-, más a la 108. Queda -más o menos- a seis, siete u ocho kilómetros de Gaetán. Es la misma problemática, cuesta enviar los audios, me tengo que trasladar a cierto lugar si lo quiero enviar o si lo quiero recibir. Es decir, la misma inquietud de la señora edil, es mi inquietud. Gracias Sra. Presidente.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra la Sra. Edil Alda Pérez.

SRA. EDIL ALDA PÉREZ - Sra. Presidente, estaba escuchando muy atentamente la preocupación de ustedes. En línea con la preocupación de ustedes de cubrir los centros educativos y los centros culturales; y también en línea con aquello de la democratización del conocimiento, como edil, junto con mis compañeros de la Comisión de Educación y Cultura, visitamos la Casa de la Cultura muchas veces y, una de ellas, fuimos específicamente por la biblioteca. La biblioteca de la Casa de la Cultura -que es una biblioteca muy importante, de hecho, la más importante a nivel público del departamento-, tuvo una donación de computadoras, pero no tiene Wifi.

Entonces, nuestra inquietud -ya que están acá- es hacer esa solicitud, dentro de lo que ustedes tengan a bien hacer, para que la Casa de la Cultura -más que ha sido nominada como Centro Cultural Nacional el lunes pasado- pase realmente a ser un Centro Cultural, porque hoy es impensable viabilizar la cultura sin tener comunicación vía internet. Entonces, esa es una petición que realmente es sentida, excede a toda partidización de voluntades, sino simplemente hemos entendido que es un pedido bien válido, en aras de que la cultura de nuestro departamento realmente sea una cultura que llegue a todos, y que realmente sean aprovechables unas computadoras que recibieron en la Casa de la Cultura en donación y que, hoy día no tienen uso, porque es imposible conectarlas con nada si no hay Wifi.

Otro tema importante también, que viene a colación de la Casa de la Cultura, es el Teatro Lavalleja. El Teatro Lavalleja es Monumento Histórico Nacional y tampoco tiene red de Wifi. Muchas veces, los actores que vienen desde otros lugares del país, incluso internacionales, precisan este servicio y son los funcionarios, algún actor o alguna persona del público que le presta su celular para que, haciendo uso de los datos, pueda comunicarse.

Entonces, estas cuestiones hacen también al país, hacen al perfil del país, no solo al departamento, sino al país. Esos servicios son servicios imprescindibles. Ya que están ustedes, hacemos ese pedido; y ya que el Vicepresidente de ANTEL es lavallejino, pensamos que, más allá de que él tiene que tener una mirada nacional, también un pedacito de su corazón tiene que estar en Lavalleja y recordar este pedido. Casa de la Cultura y Teatro Lavalleja precisan de esa mirada de ANTEL de preocuparse por la educación y la cultura de todo el país.

CR. ROBERT BOUVIER - Sí, señora edil. Sobre este tema, le puedo asegurar que ANTEL, hoy por hoy, tiene más de tres mil servicios gratuitos en todo el país, en instituciones de servicio y un montón de cosas más. Acá tenemos en AJUPEL, tenemos en UNI 3, tenemos en Vida Plena, en un montón de lugares que son asociaciones civiles y demás, que indudablemente necesitan un servicio nuestro. En este caso, lamento decirle que estas son dependencias municipales, las cuales el Intendente debe pedir el servicio. También tenemos un convenio con la Intendencia, por el cual conectamos

servicios casi todos los días, no están pidiendo un servicio para el Parque Rodó porque hay un evento o para este otro lado. Indudablemente, vamos a conversar con el Intendente y vamos a incluir en ese convenio las dependencias municipales. Pero no es potestad de ANTEL, ni siquiera podemos hacerlo ni proponerlo, porque es una dependencia municipal y tiene que venir el pedido de suministro de parte del Sr. Intendente o del Director de Cultura. Indudablemente vamos a ser totalmente receptivos y lo vamos a instalar lo más rápido que podamos.

SRA. EDIL ALDA PÉREZ - Muchas gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Hugo Olascoaga.

SR. EDIL HUGO OLASCOAGA - Sra. Presidenta, le voy a hacer una consulta, tal vez haya un poco de mística en esto, pero es una inquietud que me presentaron varios meses atrás padres de alumnos de la UTU, por la antena, el equipo instalado en la esquina ahí. Algunos me dicen que tienen miedo por los hijos, cuando dije que tal vez hay un poco de mística es porque algunas personas dicen que no, que realmente no emite nada que los pueda perjudicar; hay otros que aseguran que sí, que emite. Necesitaría que nos aclarara cómo es ese asunto, qué riesgo genera esa antena.

ING. GONZALO ESCUDER - Sí, lo puedo aclarar.

Excelente pregunta, yo he participado en algunos congresos y en algunas charlas también, donde también se me ha planteado eso, con relación a quinta generación.

Lo primero que quería decir es, sí, efectivamente todo lo nuevo trae cierta incertidumbre y está bien, porque uno a veces no lo tiene todo planificado y hay gente que -digamos- entiende que las cosas podrían ser perjudiciales.

Lo que sí puedo dar la garantía de que todos los sistemas de telefonía celular son estándares internacionales, que han hecho que nosotros hoy podamos tener en nuestro bolsillo, sin miedo, el celular, lo digo completamente. Hoy tenemos un terminal móvil o dos, hay gente que anda con más de uno, de distintas empresas; y la señal que se recibe es una señal que está estudiada por organismos internacionales, por ejemplo -voy a decir la sigla en inglés- ICNIRP, que son organismos internacionales agnósticos a la tecnología, estudian la radiofrecuencia y salud. Entonces, hacen estudios que, claro, es difícil a veces decir si esto me va a hacer bien o me va a hacer mal, en poco tiempo; pero estos estudios se han hecho en todo el mundo, los celulares andan en todo el mundo con miles de millones de personas y las radiofrecuencias son siempre las mismas y cumplen lo mismo, porque si no, no funcionaría.

Entonces, lo que quiero decir con esto es, la tecnología que se despliega en Uruguay, es la misma tecnología que se despliega en todo el mundo. Entonces, ahí hay cierto respaldo. Uno podría decir que puede estar mal para todos, pero hay organismos que se encargan de estudiar que esa radiofrecuencia no sea perjudicial. En particular, en la telefonía móvil, nosotros utilizamos radiaciones que se llaman no ionizantes, es decir, que no producen separación de los electrones de los átomos. Entonces, estamos bastante seguros de que no va a generar problemas, porque hay estudios que dicen que las radiaciones no ionizantes -en caso de la red móvil- no generan ese problema.

Un caso más. Las radiobases, si bien emiten radiofrecuencias, no son como un horno de microondas, donde uno pone la mano y tiene el elemento emisor de potencia al lado y podría calentarse. Normalmente, las distancias -entendiendo eso de que, claro, cuanto más cerca uno está de una radiobase, podría recibir más energía electromagnética- están pensadas para que todo lo que emita potencia en las ondas electromagnéticas -que son radiaciones no ionizantes-, no produzca

ningún tipo de problemas. Está estudiado así y de hecho, no hay ningún estudio que diga lo contrario; porque uno podría decir: “pero con el tiempo puede pasar”. Sí, pero no hay ningún estudio que realmente demuestre que, en condiciones cercanas a las radiobases o a los dispositivos móviles -porque estamos hablando de la red móvil-, producen alteraciones a la salud.

Entonces, lo que quiero decir con todo esto es que estamos seguros de que no generan problemas. “Tal vez en la cercanía a la radiobase”. Pero si en todo el Uruguay -especialmente en las ciudades- tenemos antenas en los edificios. Entonces, lo que quiero dar es la tranquilidad de que, desde el punto de vista técnico y de la salud, las compañías apuestan a soluciones seguras, y también en quinta generación. Quería dejarlo porque también genera eso. Hay muchos mitos, pero efectivamente estoy convencido, de toda la vida técnica, de que estamos haciendo las cosas bien.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Raúl González.

SR. EDIL RAÚL GONZÁLEZ - Sra. Presidenta, quería hacer tres apreciaciones. La primera tiene que ver con la zona que ya mencionaron algunos ediles, la zona de la 3ª, 13ª y sub 3ª, zona de Villa del Rosario, Gaetán, toda esa zona.

Esa zona es endémica en el tema conectividad desde hace un tiempito a esta parte. Se puso una antena en la zona de Estación Solís; realmente no se nota, capaz que en Estación Solís propiamente sí, pero en el resto, la ayuda que prometió esa antena no se nota. Hay problemas de conectividad en el policlínico, hay problemas en los almacenes que hacen de oficina de cobro. Realmente es acuciante el problema de conectividad en toda esa zona. Lo vuelvo a reiterar, no es de ahora, es desde hace tiempo que viene este problema, no se ha podido solucionar.

Otro tema es que -no sé si entendí mal sus palabras-, usted mencionó que en la Costa de Oro no había fibra óptica.

CR. ROBERT BOUVIER - Desde Atlántida hasta San Luis o hasta Jaureguiberry, estamos haciendo todas esas playas.

SR. EDIL RAÚL GONZÁLEZ - Bueno, pero no es lo que se llama Costa de Oro propiamente entonces. Para aclarar el tema, porque en la Costa de Oro hace años que hay fibra óptica. Esa era la puntualización que quería hacer.

CR. ROBERT BOUVIER - Está perfecto. En parte de la Costa de Oro hay fibra óptica sí, tiene razón.

SR. EDIL RAÚL GONZÁLEZ - Lo otro es que, usted mencionaba el superávit que había tenido ANTEL en este período, como que era histórico. Ya que no hay mayor cantidad de afiliados -digamos, no sé cómo le dicen-, de abonados, ¿qué porcentaje de ese superávit le ha proporcionado el Antel Arena?

CR. ROBERT BOUVIER - Voy a la primera pregunta, así le voy contestando de a una.

Estación Solís. En Estación Solís, si no hubiéramos puesto la antena, sería catastrófico; poniendo la antena, indudablemente, solucionamos en parte.

Tenemos tres lugares totalmente críticos: Estación Solís, José Pedro Varela y el Cerro Partido. En los cuales seguimos haciendo inversiones y vamos siempre atrás. En Estación Solís estamos yendo de atrás. Hicimos eso, pero, ¿qué pasa? Usted está en Estación Solís y no tiene la antena, cuando no tenía la antena, decía: “no tenemos conectividad”. Le pusimos la antena, se conectó todo el mundo. Bien; pero no solo se conectaron, empezaron a subir videos, empezaron a ver Netflix y un montón de cosas más que, indudablemente, enseguida se saturó la capacidad que teníamos prevista. Por lo tanto, vamos a hacer otra inversión indudablemente, lo hablamos con el ingeniero ayer, vamos a hacer otra inversión para mejorar en Estación Solís.

A su vez, ¿qué pasa? Tenemos la zona de Tala, que ha crecido mucho esa zona contra la Ruta 108. Ahí no hay ninguna antena. Ahí íbamos a poner un sitio nuevo este año; estaba muy difícil para conseguir terrenos, es muy difícil conseguir terrenos para instalar una radiobase, la gente no quiere arrendarnos los predios, tenemos que salir a expropiar y demora mucho tiempo. Estamos tratando de mejorar algunos contratos en cuanto a eso, hicimos convenios con MEVIR, estamos haciendo convenios con las escuelas para que nos dejen instalar. En Estación Solís está en el predio escolar, porque no conseguíamos ningún predio ni nadie que nos diera una hectárea para poner la antena. Tenemos muchos problemas con respecto a eso, pero ese se va a solucionar. El nuevo sitio, que va a estar en el límite de Canelones y Lavalleja, va a descongestionar todo eso, porque tenemos la radiobase que está ahí entre la Ruta 108 y la Ruta 12 -está totalmente congestionada- y la radiobase que nosotros esperábamos que íbamos a tener un alivio con Estación Solís, lo tuvimos, pero no ha tenido el resultado esperado. En eso concuerdo con usted totalmente.

Vamos a hacer una inversión en los primeros meses del año de nuevo, pero, probablemente también sigamos de atrás, porque no había nada y entonces, hay muchísima gente que se conectó ahí. Quizás hubo poca previsión -hacemos autocrítica también- en cuanto a la capacidad que teníamos que instalar, pero eso lo evaluamos después, cuando viene la demanda, porque tampoco podemos hacer una inversión sumamente importante y que nos quede un sobrante de demanda.

¿Cuál era el segundo punto? Porque me fui en este.

SR. EDIL RAÚL GONZÁLEZ - El de la Costa de Oro.

CR. ROBERT BOUVIER - El de la Costa de Oro, ya quedó aclarado que obviamente hace años que una parte tiene fibra óptica y la otra parte la estamos haciendo ahora.

En cuanto al Antel Arena, en el superávit no influye, porque el Antel Arena da pérdida. Desde que se inició, el Antel Arena da pérdida y sigue dando pérdida año a año. Indudablemente, en la pandemia no la contamos, porque contar la pérdida en la pandemia sería -lógicamente- tendencioso; en la pandemia no hubo espectáculos, indudablemente iba a dar pérdida. Cuando nosotros analizamos las pérdidas del Antel Arena, dejamos fuera el período de pandemia, eso lo asumimos; pero sí antes de que asumiéramos nosotros daba pérdida y actualmente sigue dando pérdida. A su vez, lo más increíble de todo -y que a mí me desvela un poco-, es que tenemos un escenario deportivo excelente y no se puede jugar al básquetbol ahí. No hay partidos de básquetbol en el Antel Arena, la principal cancha de básquetbol. La FIBA, en el único lugar que le permite jugar a la selección es en el Antel Arena. Los costos que tiene abrir el Antel Arena y demás, hacen inviable hacer un partido de básquetbol. O sea, cada vez que juega la selección, ANTEL tiene que subsidiar -por medio de colaboraciones y demás-, para que pueda jugar en el Antel Arena. Así que, con respecto a eso, esa es la respuesta. Indudablemente, en el superávit que tuvimos, Antel Arena resta, porque nos dio pérdida; y nos sigue dando pérdida, estamos buscando la forma de tratar de -por lo menos- igualar entre costos y espectáculos. Por suerte ahora, después de la pandemia tenemos mucha más grilla. Tengamos en cuenta que Uruguay no es de los principales centros donde es atractivo venir para espectáculos importantes, porque son pocas las localidades que se venden. Entonces, tendrían que venderse a mucho dinero esas localidades y no hay un público para comprarlas. Entonces, estamos compitiendo ahí, porque los grandes espectáculos los hacen en el Centenario; estos son espectáculos medianos que, indudablemente, no hacen muy rentable la operativa. En cuanto a la pregunta, es esa la respuesta.

INGRESA A SALA EL SR. EDIL MARCELO GALLO SIENDO LA HORA 19:34'.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra la Sra. Edil Yliana Zeballos.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Sra. Presidenta, primero, agradecer la presencia y la presentación, tanto del Vicepresidente Bouvier -y vecino de la ciudad también- como del gerente. En primera instancia, me sumaba un poco a lo que planteaba Alda, en esto de que me parece que estaría buenísimo generar una sinergia, para que los espacios públicos como las plazas y los parques también tengan conectividad y, especialmente, desde la Comisión de Asuntos Sociales, queríamos pedir conectividad para el Hogar Estudiantil, mayor conectividad porque ellos tienen, pero los estudiantes lo plantearon. Creo que se suma a este pedido que planteaba Alda, que obviamente tiene que ser desde la Intendencia, porque es una dependencia. Así que, gracias por la aclaración; pero creo que está bueno ponerlo en palabras, para que todos sepamos que hay una demanda por parte de los estudiantes, ya que ustedes mencionaron el tema de los centros educativos, que me parece que en eso también hemos notado una mejora.

Me quedo contenta y conforme de que esta nueva administración está continuando con el proyecto que se venía realizando y también está mejorando algunas cosas.

Me quedo con la pregunta de la portabilidad numérica, porque no me quedó claro. Tú dijiste que ANTEL fue muy favorecido y me gustaría saber los números. ¿Cuántos abonados más tiene ANTEL? O sea, en términos numéricos, ¿cuánto fue favorecido ANTEL con la portabilidad numérica?

CR. ROBERT BOUVIER - Lo dije muy claramente, son veintidós mil nuevos servicios que tiene ANTEL.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Que aumentaron.

CR. ROBERT BOUVIER - Que aumentamos y de mejor calidad. O sea, estamos hablando de que mucha gente que era prepago se pasó a contrato, que eso nos da -obviamente- una fortaleza muy importante en cuanto a la cartera de clientes.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Pero, ¿nuevos cuántos fueron?

CR. ROBERT BOUVIER - Son veintidós mil nuevos contratos. Quise explicarlo, quizás no lo hice claramente. Es lo que traccionó la portabilidad. Podemos hablar de los servicios portados, que quizás hacia ahí vaya su pregunta, cuántos vinieron de otras compañías.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Sí, eso me interesa saber.

CR. ROBERT BOUVIER - Ahí está. Después, está lo que traccionó la portabilidad, porque el hecho de poner la portabilidad en la cancha, hizo que jugáramos agresivamente e indudablemente tuvimos una tracción a nuevos clientes, que fue el beneficio de los veintidós mil clientes. Entonces, cuando cerramos todo el capítulo de portabilidad, tenemos veintidós mil nuevos clientes.

Ahora, ¿cuánto portaron de empresa a empresa? En el primer tiempo era favorable a ANTEL, actualmente, en la última que tuve antes de ayer, me parece que estamos cuarenta y un clientes abajo, o sea cuarenta y uno menos. Me parece que va mejorando, es claro. En definitiva, en los números que interesan que son los de ANTEL, últimamente estábamos en menos cuarenta y uno, llegamos a estar mil y pico arriba, llegamos a estar setecientos abajo. Ahora estamos en eso, menos cuarenta y uno, que quizás en estos días varió.

Pero estamos hablando de cincuenta mil portaciones. O sea, el tema de la portabilidad mismo, no fue significativo en números de portados entre compañías, lo que sí fue significativo fue lo que trajo la portabilidad como consecuencia, que fue el fortalecimiento de nuestra cartera e indudablemente una mejora al cliente, en cuanto a planes, a que se bajaron las tarifas y un montón de cosas más.



SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Una cosita que me quedó para atrás, específicamente de Lavelleja, el poblado Aramendía. No escuché si hablaste algo de poblado Aramendía. ¿Cómo es su situación? Porque allí está la escuela, pero ahora también hay un espacio de policlínica.

CR. ROBERT BOUVIER - Poblado Aramendía es el clásico espacio que se puede hacer inalámbrico sin ningún problema. ¿Por qué? Porque tiene un crecimiento acotado. O sea, ellos pueden conectarse inalámbricamente y no van a tener problemas como lo que pasa -que yo hablaba- en José Pedro Varela, que tenemos muchísima gente conectada ahí y satura porque aparte hay móvil. En poblado Aramendía, con el inalámbrico, simplemente no va a saturar la antena y van a tener un buen servicio. O sea, no tiene sentido hacer una inversión de fibra ahí.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - ¿Cuándo se podría hacer eso ahí? Para mejorar.

CR. ROBERT BOUVIER - Hoy por hoy, no tienen un mal servicio. Para fines de 2023 tenemos previsto cerrar casi todo el departamento ya; pero, hoy por hoy, en lo que tenemos nosotros en las gráficas, que tenemos un estudio de cada uno, en poblado Aramendía no tenemos nada. Es más, no tenemos un solo reclamo de ahí. Tengo acá la cantidad de reclamos de cada una de las localidades y -sí no me equivoco- de poblado Aramendía no hay un solo reclamo en los últimos dos años.

SRA. EDIL YLIANA ZEBALLOS - Me interesaba particularmente. Muchas gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Mauro Álvarez.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Sra. Presidenta, sin dudas que la oportunidad de que nos visite un vicepresidente de un ente tan importante como ANTEL, jerarquiza esta Junta Departamental, rompe la barrera ideológica y la barrera política que tenemos y que vamos a seguir teniendo seguramente, con diferentes visiones y diferentes niveles de discusión.

Sabemos de la importancia de la inversión en el Departamento de Lavelleja, sabemos de la importancia de la inversión que se viene desarrollando a lo largo y ancho del país, pero si uno escucha -como estuve haciendo en esta casi una hora-, la exposición -muy prolija, además- que hizo el Sr. Vicepresidente de ANTEL, a uno le da a entender que había muchas cosas para hacer y es lógico, mucho más cuando hablamos de tecnologías, que estas van cambiando permanentemente y van requiriendo cada vez de más profesionales en eso. Entonces, es lógico que ANTEL ha hecho inversiones a lo largo de su historia -y principalmente en el Siglo XXI-, que la pusieron a la vanguardia a nivel latinoamericano y mundial en algunos aspectos, por ejemplo, la tecnología 4G, que estuvimos a la vanguardia a nivel latinoamericano en cuanto al alcance, la conectividad y también en los servicios brindados por la empresa estatal y pública. Debemos sentirnos orgullosos de eso, más allá de las banderas políticas, de tener una empresa estatal y pública de telecomunicaciones y que sea líder también en nuestro país, pese a la competencia de multinacionales que hay.

Lo cierto es que, algunos de los aspectos que uno va viendo y también fue estudiando e indagando previo a esta sesión, son que este actual directorio -del cual usted es el vicepresidente- ha podido adaptarse a los cambios que han sido incorporados, no solamente por la empresa ANTEL, sino también por las exigencias del mercado que, en su momento, fue criticado por quienes eran la oposición, cuando el Frente Amplio estaba en el gobierno, por ejemplo, en la contratación de contenido o en la elaboración de contenido propio de ANTEL.

Una de las preguntas que uno se hace a veces es, ¿cuáles son los servicios digitales nuevos que ha implementado la empresa de telecomunicación de los uruguayos ANTEL y que están operativos? En cuanto a las inversiones, sí, lógicamente que ha habido avances respecto a la fibra óptica. La

fibra óptica es algo relativamente nuevo en el tiempo, algo que se ha venido postergando también por decisiones gubernamentales, incluso fue a principios de este nuevo siglo. Se fue postergando, por ejemplo, el cableado internacional, del cual hoy es parte nuestro país, con esta conectividad directa que tiene a San Pablo y a Miami. Eso es lo que le ha dado la fortaleza a ANTEL para ser lo que somos y para poder continuar con esta ramificación -por llamarlo de alguna manera, no es la palabra más técnica-, para poder llegar a cada punto del interior, como lo están planteando, que me parece perfecto y lo defiendo; provengo del interior profundo de otro departamento, de mi ciudad natal y, realmente se sufría todo esto. Pero es lógico que todo se va haciendo en la medida que se va avanzando y está bueno que eso se continúe, que fueron algunos de los planteos y de la visión que tuvo ANTEL hasta el año 2020.

También quiero decir que el 88% de la inversión en fibra óptica se hizo en los gobiernos del Frente Amplio, ya se había hecho el 88% de la inversión. También el 81% de la población del interior -de la población estamos hablando- ya se había canalizado a través de los gobiernos anteriores; pero era por una cuestión de oportunidad, no de oportunidad política electoral, sino de oportunidad porque había que llegar a las cabezas departamentales -que se llegó a todas- y después comenzaba la ramificación.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Señor edil, le vamos a pedir por favor, que se ajuste al tema de la convocatoria de hoy, que era lo que viene realizando ANTEL al día de hoy.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Pero, justamente estoy en eso.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Claro, pero se viene entreverando un poco. Vamos a ordenarnos un poquito.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Estoy hablando del tema de ANTEL, de lo que se viene haciendo hoy, que tiene que ver con lo que ya se venía haciendo antes. ¿Puedo continuar por esa línea? Voy a seguir por esa línea, si considera que no, no hay problema.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Continúe.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Aparte, son visiones personales que tengo sobre la situación de ANTEL. También, en cuanto al tema de la portabilidad -si no me informé mal-, ANTEL hizo una inversión de cerca de U\$S 2:000.000 adicionales, que la tuvo que hacer ANTEL porque tuvo que cambiar el software para poder implementar esos cambios. Esto, lógicamente que, quizás para aquellos que defienden -y está bien, están en su derecho- todo esto de la guerra de mercado, la guerra de precios dentro del mercado para una cuestión competitiva, me reservo el derecho de poder cuestionar si en realidad una empresa como ANTEL, que ha hecho la mayor inversión en la conectividad en nuestro país, si es necesario todo esto, que considero que son beneficios que van directamente a privados y a las multinacionales.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Señor edil, disculpe, pero lo voy a tener que interrumpir, porque si vemos cuál es el orden del día, dice claramente: “Recibir al Vicepresidente de ANTEL, Cr. Robert Bouvier, para que informe sobre los trabajos que está realizando ANTEL en el departamento en cuanto a obras y lo que se tiene proyectado”.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Bien. El Sr. Vicepresidente de ANTEL comenzó su exposición hablando de cuestiones que no tenían que ver con el Departamento de Lavalleya y, yo estoy hablando sobre ese tipo de exposición que hizo el Sr. Vicepresidente, que aparte dije que fue muy prolijo y estuvo muy bueno e ilustrativo.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Le vamos a pedir que se ajuste al tema para el que fue convocado y lo que está en el orden del día, señor edil.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Evidentemente, no hay interés por parte de la Sra. Presidenta de que siga por esta línea de exposición que estoy haciendo.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - No, señor edil, eso no es así. Lo que le estoy pidiendo es que se ciña al orden del día.

SR. EDIL MAURO ÁLVAREZ - Sr. Vicepresidente, le pido las disculpas, pero no voy a poder continuar y seguir haciendo un análisis que creí legítimo en mi investidura como edil departamental. Le agradezco la atención. Gracias Sra. Presidenta.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Señor edil, usted, en su investidura de edil departamental, puede hacer el uso que considere necesario, estando dentro del orden del día, que es lo que se viene realizando en el departamento y lo que se tiene proyectado.

CR. ROBERT BOUVIER - Yo no tengo problema, no sé si puedo contestar.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Sí, ciñéndonos al orden del día se puede contestar.

CR. ROBERT BOUVIER - Las inquietudes del edil fueron un poco más amplias y no tengo problema en contestarlas si es que aclara al debate o no, no tengo problema de hacerlo. Sobre todo, algunas dudas que tenía él, me parece que es razonable que las aclare, sobre todo la política de contenido, en la cual nos explicaba que este directorio había tomado la posición -que indudablemente la anunciamos- de terminar con la producción de contenido, que fue totalmente ruinoso para ANTEL, perdimos U\$S 40:000.000 en producción de contenidos; y dijimos que íbamos a hacer comercialización de contenido, que es lo que estamos haciendo fuertemente. De hecho, dijimos que lo estamos haciendo con la plataforma más exitosa a nivel mundial, lo cual es un contrato más que importante que vamos a hacer y que, aparte, fue votado por unanimidad en el directorio.

En cuanto a cuántos servicios digitales nuevos tenemos, tenemos muchísimos servicios digitales nuevos, pero es como dice el señor edil, es el avance propio de la tecnología, indudablemente tenemos más que antes, pero es el avance propio de la tecnología. No nos creemos que somos fundadores de ANTEL ni mucho menos, esto indudablemente es etapa sobre etapa, también en los gobiernos anteriores fue sobre etapas. Cuando hicimos la digitalización de las centrales, me acuerdo que era una catástrofe y después no pasó absolutamente nada cuando digitamos las centrales. O sea, es etapa sobre etapa.

En lo que sí puedo hacer una pequeña acotación es en las prioridades. Yo puedo decirles que la inversión en Lavalleja fue importante en los años '13 y '14, pero después fue bajando sustancialmente; y donde ANTEL realizó inversiones como el Antel Arena -que ya lo mencionaron acá-, de más de U\$S 100:000.000, se decidió prioritariamente invertir U\$S 100:000.000 en algo que es defendible por la administración anterior -nosotros no compartimos, pero igual-, antes de hacer estas localidades que costaban menos que esa plata. O sea, en esa prioridad, las localidades -como usted bien dijo, señor edil- estaban para hacer, se priorizó hacer un centro de espectáculos antes de darle la conectividad a estas localidades; este directorio lo que hizo cuando entró fue priorizar el interior, teníamos distintas prioridades. Es simplemente para aclarar en cuanto a eso.

Después, en cuanto a la inversión de portabilidad, la inversión de portabilidad no fue de U\$S 2:000.000, fue de U\$S 350.000. Lo que costaba lo pagamos entre las tres compañías, pagamos exactamente lo mismo. Es un software general, que es el software que hace la portabilidad; se pagó entre las tres

compañías en forma igual. A su vez, digamos que dimensionar U\$S 2:000.000 en una empresa como ANTEL que factura U\$S 1.000:000.000 y sobre todo, si comparamos con otros gastos que hubo, U\$S 2:000.000 no es nada. Volvemos al balance, veintidós mil nuevos clientes y una cartera totalmente favorecida. Pienso que, indudablemente, esa inversión estuvo bien hecha, a nuestro criterio, por supuesto.

No sé si contesté todo lo que el señor edil preguntaba, si no, no hay problema.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra la Sra. Edil Cynara Recarey.

SRA. EDIL CYNARA RE CAREY - Sr. Vicepresidente, Sr. Gerente, es un gusto tenerlos acá. Sra. Presidente, realmente quiero felicitar la labor que está teniendo ANTEL desde un tiempo a esta parte, porque se puede decir que quizás ANTEL no creció económicamente, no tiene los balances que podría tener quizás -lo dudo en otros momentos, pero lo dejo a criterio-; pero realmente los ciudadanos, los que consumimos ANTEL, los que tenemos planes -celulares más que nada-, hoy en día podemos acceder a planes más baratos y más eficientes. En mi caso, tenía un plan por el que pagaba casi \$ 1.000, me cambié a uno de \$ 400 con muchos más Giga; realmente se puede disfrutar -como dijo el Sr. Vicepresidente-, nos podemos conectar a redes streaming, a canales, y realmente sirve. O sea, la población logró tener un alcance en cuanto a conectividad celular de datos muy favorable y mucho más económico, que creo que nadie debe querer quejarse de tener más por menos, no lo creo.

Lo segundo que también felicito es que, antes el comerciante que debía recorrer el departamento, tenía la obligatoriedad de facturar online, pero llegaba a Colón -lo supe vivir en carne propia-, llegaba a comercios en la Ruta 8 hacia el Norte y no podían, por más sistemas que tuvieran, no había internet, ni siquiera el de los celulares. O sea, ahora sí lo pueden hacer y realmente lo hacen online, lo cual es muy bueno.

También agradecer que se llegó con fibra óptica a muchos lugares. Supe deber tener en mi casa -muy contenta- a jóvenes estudiantes -mis sobrinas- de la Ciudad de la Costa, no de la Costa de Oro, sino de la Ciudad de la Costa, de El Pinar, porque no había fibra óptica. Ahora la tienen, pueden estudiar, pueden trabajar online desde su propia casa, no tener que estar yéndose, cruzando Av. Giannattasio para ir a la casa de "Fulano" porque tiene fibra óptica y en su casa no pueden trabajar. No, ahora la tienen en su casa. Estamos hablando de la Ciudad de la Costa, o sea, una zona muy poblada.

SRA. EDIL PATRICIA PELÚA - ¿Es en el Departamento de Lavalleja, Sra. Presidente?

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Señora edil, hablemos de Lavalleja.

SRA. EDIL CYNARA RE CAREY - Sí. Como planteó todas las cosas que había hecho ANTEL a nivel nacional, por ahí venía.

A lo que voy es a que aquí en Minas, Lavalleja, sí teníamos y los jóvenes pudieron estudiar con buena fibra óptica, que en otros lugares no pudieron. Muchas gracias Sra. Presidente.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Hugo Olascoaga.

SR. EDIL HUGO OLASCOAGA - Sra. Presidenta, por mi parte, que fui quien tuvo la iniciativa de realizar la convocatoria, quedo muy conforme con las explicaciones.

Sin ánimo de despedirlos, creo que ya tenemos bastante claro esto, me voy muy conforme con todo lo explicado y relatado en este momento. O sea que, por mi parte -como digo-, satisfecho totalmente. Muchísimas gracias por concurrir.

INGRESA A SALA LA SRA. EDIL VIOLETA JUÁREZ SIENDO LA HORA 19:55'.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Ismael Castro.

SR. EDIL ISMAEL CASTRO - Buenas noches Sr. Vicepresidente e ingeniero. Más o menos ya han comentado todos en la parte de ANTEL.

A modo de Lavalleya, en términos de cobertura del 2020, quiero que me aclare si son así los números que tengo. Hasta el 2020 la cobertura en Lavalleya llegó al 79% y, desde esa fecha hasta el 2022, se llegó hasta el 98% del departamento en lo que es cobertura. Obviamente que -esto es una apreciación política muy chiquita, sin irme del departamento- los desafíos que tiene ANTEL de ahora en adelante van a ser continuos en el gobierno que sea, porque esto es muy volátil y rápido; pero todo esto es posible gracias a una revolución tecnológica que se produjo en quince años para atrás, que conlleva a nuevos desafíos continuamente y llegar al Uruguay profundo.

Como decía, si usted tiene esos números del 2020, prueba que la buena herencia que tiene ANTEL viene desde hace veinte años atrás y nos lleva a tener estos buenos números. Muchas gracias.

CR. ROBERT BOUVIER - Se pueden dar los números actuales. Hoy por hoy, a nivel poblacional, tenemos el 99,9% de cobertura y, a nivel territorial, tenemos el 93% de cobertura. O sea, estamos bien; quedan lugares indudablemente, el 100% siempre digo que no se va a alcanzar nunca. Esto es como la electrificación rural, al 100% nunca se va a llegar, porque es imposible. Sí tenemos una cobertura muy importante, indudablemente estamos hablando de telefonía móvil.

SR. EDIL ISMAEL CASTRO - Por eso quería aclarar que hasta el 2020 Lavalleya tenía el 79% de cobertura, se ha avanzado un 20%.

CR. ROBERT BOUVIER - Sí, totalmente.

SR. EDIL ISMAEL CASTRO - Gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Daniel Escudero.

SR. EDIL DANIEL ESCUDERO - Sra. Presidenta, Cr. Bouvier e Ing. Escuder, agradecer vuestra presencia, felicitarlos por el trabajo y a seguir trabajando por el país. Nada más, gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Tiene la palabra el Sr. Edil Joaquín Hernández.

SR. EDIL JOAQUÍN HERNÁNDEZ - Sra. Presidente, no tenía pensado intervenir, simplemente escuchar. Me parece muy interesante la exposición que aquí se hizo.

Quiero resaltar la presencia de un Vicepresidente de una empresa tan importante como ANTEL en la Junta Departamental de Lavalleya hoy. Tomarse el tiempo para venir a explicarle a los treinta y un ediles y a la representatividad del departamento en qué está la empresa y qué es lo que tiene proyectado. Nosotros hemos intercambiado muchísimas veces con el Cr. Bouvier, en trabajo -porque nos tocan otras responsabilidades también en lo que es el Estado-, pero, además, en cuestiones donde hemos tenido acuerdos y diferencias. Quiero destacar los acuerdos, porque cuando en la localidad de Colón los vecinos reclamaban que no tenían señal -y era cierto-, que tenían muy poca conectividad, con celeridad y a los pocos meses se instaló una antena, por la cual hoy la conectividad no es un problema en la localidad.

Cuando tocó Mariscal y el tema de la fibra óptica tuvimos muchas conversaciones, porque obviamente uno quiere que el pueblo esté lo más lindo posible y entendíamos que no era lo más lindo tener varias columnas por cuadra. Pero aceptamos y celebramos el compromiso que acaba de expresar en su exposición el Cr. Bouvier, de que -obviamente, por temas de presupuesto- más adelante se podrá hacer la inversión. Además, queremos destacar sobre todas las cosas, contador, que la oficina de Mariscal, a iniciativa de los habitantes, que estaban bastante preocupados porque

se cerraba -creo que la época del desmantelamiento de ANTEL fue muy anterior a que usted estuviera-, era una preocupación que cerrara la oficina de ANTEL, allí usted se hizo presente y le garantizó a la sociedad de Mariscal que la oficina no se cerraba y allí está funcionando.

Así que, que tengamos conectividad de buena calidad en las dos localidades, que tengamos también una antena que se instaló en la Ruta 8 entre medio de Minas y Mariscal, que no había conectividad, que se cortaba. Nosotros sabemos que la topografía del departamento es bastante complicada para el tema señal. ¿Quién no viajó de Minas a Mariscal o de Minas a Montevideo y se le cortó la llamada varias veces? Entonces, que se esté trabajando en el tema y que se esté llegando a los puntos más lejanos de las ciudades, nos parece algo tremendamente productivo, que tenemos que celebrar como Junta Departamental y como país, porque las tecnologías van cambiando, van avanzando. Sabemos que se viene el 5G, sabemos lo que van a enfrentar ustedes con el 5G, porque saben lo que ha pasado en el mundo, pero creo que tenemos que aprender a convivir con este tipo de cambios y a celebrar que, en las diferencias, surgen los acuerdos. Muchas gracias.

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - Le agradecemos al Cr. Robert Bouvier y al Ing. Escuder haber estado esta noche en la Junta Departamental. Nosotros los despedimos -muy agradecidos por supuesto- y continuamos, que nosotros tenemos la sesión ordinaria ya con bastante retraso. Podemos tomarnos cinco minutos para despedir a los disertantes y luego retomamos. Muchas gracias.

CR. ROBERT BOUVIER - Muchas gracias.

ING. GONZALO ESCUDER - Gracias y a las órdenes.

APLAUSOS.

SE RETIRAN DE SALA EL SR. VICEPRESIDENTE DE ANTEL, CR. ROBERT BOUVIER Y EL SR. GERENTE DE ANTEL, ING. GONZALO ESCUDER.

\*\*\*\*\* \*\*

SRA. PRESIDENTE (MARÍA NOEL PEREIRA) - No habiendo más temas para tratar, damos por finalizada la sesión. Muchas gracias señores ediles.

SE LEVANTA LA SESIÓN

SIENDO LA HORA 20:03'.

\*\*\*\* \*\* \*\* \*\* \*

\*\*\*\* \*

\*